

Рослякова Елизавета Александровна, студентка 4 курса,
направления 38.03.01 "Экономика", программы "Мировая экономика и
международные отношения"

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент кафедры экономической теории
Иванова Наталья Игоревна
ФГАОУ ВО "Самарский государственный экономический университет"

Перспективные направления экономического сотрудничества Самарской области со странами Ближнего Востока и Карибского бассейна

Введение

На современном этапе развития международных отношений, экономическое сотрудничество играет ключевую роль в процветании экономик регионов, повышая уровень инвестиционной привлекательности и укрепляя их позиции на мировых рынках.

Актуальность данного исследования проявляется в необходимости укрепления экономических связей между Самарской областью и странами Ближнего Востока и Карибского бассейна. В связи с геополитической ситуацией у Российской Федерации появилась необходимость в переориентации внешнеэкономических связей на дружественные государства с целью усиления позиций регионов на перспективных мировых рынках.

Цель исследования – изучить перспективные направления экономического сотрудничества между Самарской областью и странами Ближнего Востока и Карибского бассейна.

Основными задачами исследования являются:

- рассмотреть, с какими странами Ближнего Востока и Карибского бассейна Самарская область взаимодействует на современном этапе;
- проанализировать перспективы экономического сотрудничества между Самарской областью и wybranными странами;

- сформулировать рекомендации для дальнейшего развития взаимоотношений Самарской области и стран Ближнего Востока и Карибского бассейна.

Научная новизна исследования состоит в комплексном анализе перспектив экономического сотрудничества Самарской области со странами Ближнего Востока и Карибского бассейна с учетом отраслевой структуры региональной экономики и геополитической ситуации в мире. В работе рассмотрены основные приоритетные направления и сформулированы рекомендации для дальнейшего развития.

Современное состояние решаемой научной проблемы характеризуется начальным этапом сбора данных из-за того, что для Самарской области Карибский бассейн не является приоритетным направлением развития внешнеэкономических связей. С Ближним Востоком только развивается экономическое сотрудничество. Некоторые авторы, которые рассматривали деловые связи между выбранными регионами: Ильина И.Е., Богатова Р.С. и другие [1].

Методологию исследования составили: анализ, синтез, описательная статистика, сравнение.

Самарская область является развивающимся регионом Российской Федерации. По итогам 8-и месяцев 24 года в рейтинге регионов по эффективности внедрения РЭС 2.0., она заняла 73 место. По ПФО область находится на 14 месте, занимая последнюю строчку. [7] Общий внешнеторговый оборот Самарской области во внешней торговле ПФО составила 12,8%.

Товарная структура экспорта Самарской области за 2025 год включает в себя: минеральные продукты, продукцию химической промышленности, каучук и товары АПК. [3]

Что касается импорта, то по данным НИУ ВШЭ за 2023 год, Самарская область занимала 3 место по уровню импортозависимости отраслей

специализации с учетом их вклада в региональную экономику. [6] Товарная структура импорта Самарской области за 2025 год включает в себя: машины, оборудование и транспортные средства, металлы и изделия из них и продукцию химической промышленности.

Основными торговыми партнерами Самарской области за 9 месяцев 2025 года являлись:

- в экспорте: Монголия (32,3%), Турция (9,5%), Узбекистан (9,4%) и Казахстан (8,4%);

- в импорте: Китай (61,4%), Беларусь (4,4%), Индия (4%) и Турция (3,5%).

Ближний Восток является неофициальным социально-политическим названием территории, объединившей страны на юго-западе Азии и северо-востоке Африки. Традиционно к государствам Ближнего Востока относят: Египет, Ирак, Турция, Саудовская Аравия, Сирия, Иордания, Израиль, Ливан, Кувейт, Катар и Бахрейн.

На сегодняшний день Самарская область наиболее активно взаимодействует с Турцией, Ираном и ОАЭ. Турция является крупнейшим импортером нефтепродуктов и химической продукции из Самарской области. В 2022 году была проведена бизнес-миссия в государство, целью которой стало увеличение товарооборота между регионами, расширение сотрудничества промышленных предприятий. Результат – заключены соглашения о взаимодействии в сфере образования, здравоохранения, экспортные контракты и т.д. С Ираном у Самарской области активно развивается торговля промышленным оборудованием и сельскохозяйственной продукцией, включая зерно и растительные масла.

Перспективными направлениями для взаимодействия Самарской области и стран Ближнего Востока можно считать:

1. Смещение акцента с сырьевого экспорта на высокопереработанную продукцию и внедрение сертификации «Халяль». Опыт других регионов, например, Республики Татарстан и Краснодарского края, которым удалось закрепиться на рынках ОАЭ, Саудовской Аравии и

Кувейта, показывает, что это направление перспективное. В 2025 году Республика Татарстан достигла рекордного уровня экспорта продукции «Халяль» - около 45 миллионов долларов (в три раза больше, чем в 2024 году). [5]

2. Промышленное производство и технологичные товары. К числу перспективных товарных групп относятся: автомобили и запчасти (активно экспортируются в Африку и Латинскую Америку), авиакосмическая продукция (ОАЭ), химические удобрения (Турция). В январе 2025 года Свердловский областной фонд поддержки предпринимательства помог предприятиям заключить экспортные контракты с компаниями из других стран, благодаря участию на международных выставках. В результате ООО Фирма «ТритонЭлектроникС» провела более 60 переговоров и договорилась о поставке медицинского оборудования в Кувейт, Саудовскую Аравию и Йемен. Опыт Свердловской области показывает, что предоставление инжиниринговых услуг в этом секторе позволяет укрепиться на рынках Ближнего Востока. [4]
3. Инфраструктура, инвестиции и меры поддержки экспорта. Формирование экспортно-ориентированных кластеров, которые будут связаны с конкретными рынками Ближнего Востока, является перспективным направлением. Участие в торгово-логистических хабах в ОАЭ позволит выйти на развивающийся рынок Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива.

Ключевыми экспортными предприятиями Самарской области являются: ООО «АвтоГазТранс» (машиностроение), ООО «Услада» (АПК), ООО «Квантум» (промышленное оборудование), АО «САМАРА-ЛАДА» (машиностроение). Рекомендации для их развития со странами Ближнего Востока включают в себя несколько важных направлений.

Во-первых, адаптация продукции под стандарты Ближнего Востока. Сертификация продукции по стандартам «Халяль» позволит расширить доступ к рынкам Саудовской Аравии, ОАЭ, Кувейта и Катара.

Во-вторых, развитие прямых связей с дистрибьютерами и торговыми домами. Участие в выставках Gulf Food, SIAL Middle East, Arab Health позволит установить партнерские отношения с ОАЭ, Турцией и Ираном.

В-третьих, локализация центров сервисной поддержки. Машиностроительные предприятия, например, АО «САМАРА-ЛАДА» и ООО «АвтоГазТранс» могут открыть сервисные и логистические центры в странах ОАЭ и Саудовской Аравии, что укрепит и повысит доверие клиентов и сократит сроки поставок и обслуживания. Формирование совместных предприятий позволит региону обосноваться на рынке.

Что касается стран Карибского бассейна, то Самарская область показывает слабую заинтересованность в сотрудничестве. В 2023 году Самарский университет имени Королёва объявил о желании помочь в подготовке кадров в сфере авиации для Венесуэльских граждан.

Потенциальными направлениями для экономического сотрудничества региона является укрепление связей с Кубой, Венесуэлой и Доминиканской Республикой, так как у Российской Федерации с указанными странами сформированы устойчивые формы взаимодействия. Перспективными сферами являются:

- энергетика, сырье и инфраструктура. Экспорт машин и комплектующих для энергетического сектора, инжиниринговые и строительные услуги для модернизации инфраструктуры в Карибском регионе. Россия реализует долгосрочные проекты по поставкам в энергетической сфере на Кубу и в Венесуэлу, что подразумевает государственную поддержку (экспортное страхование «ЭКСАР» и субсидии на участие в международных выставках) и инвестиции для компаний в Самарской области (в форме государственно-частного партнерства), например, ООО «РИТЭК», «АО «ТРАНСНЕФТЬ-ПРИВОЛГА» и ООО «Газпром Межрегионгаз Самара»;

- сельское хозяйство и продовольственные товары. Сертификация продукции под требования стран Карибского бассейна может расширить экспортные мощности, агросектор уже является ключевым в торговле между РФ и Кубой – экспорт продукции агропромышленного комплекса (АПК), вырос на 20,1% в 2024 году, - что подтверждает перспективность направления [2];

- туризм и транспортные услуги. Туристические компании Самарской области могут развивать направления отдыха на Кубе и в Доминиканской Республике. Там работает система «Мир», что способствует увеличению туристического потока из России;

- легкая промышленность и потребительские товары. Страны Карибского бассейна активно импортируют одежду, технику, мебель. Самарские компании такие как, ООО «Мебельная фабрика» и ООО «Линия», могут расширить рынок региона.

Таким образом, Самарская область имеет большой потенциал в развитии экономического сотрудничества со странами Ближнего Востока и Карибского бассейна, но необходимо рассматривать несколько направлений и разрабатывать стратегии в соответствии с опытом других регионов.

Заключение

В ходе научно-исследовательской работы была выполнена цель - изучить перспективные направления экономического сотрудничества между Самарской областью и странами Ближнего Востока и Карибского бассейна.

Ближний Восток и Карибский бассейн являются потенциальными рынками для расширения торговли региона. Для того, чтобы развивать экономическое сотрудничество между Самарской областью и странами Ближнего Востока и Карибского региона нужно обратить внимание на следующие перспективные направления: АПК, промышленное производство, инфраструктура, энергетика и потребительские товары. А также стоит придерживаться некоторых рекомендаций:

- адаптировать продукцию под стандарты Ближнего Востока и Карибского бассейна;

- развивать прямые связи с дистрибьютерами и торговыми домами;
- локализовать центры сервисной поддержки.

Список используемых источников

Книги и статьи:

1. Ильина И.Е., Богатова Р.С., Воронцова Е.А. Научное сотрудничество России со странами Ближнего Востока и Северной Африки: вызовы и перспективы // Регионоведение. - 2025. - Т. 33. - №4. - С. 594-614. - DOI: 10.15507/2413-1407.129.033.202504.594-614

Иные источники информации:

2. Интерфакс: официальный сайт. - 2025. - URL: <https://www.interfax.ru/russia/1018364> (дата обращения: 25.01.2026). - Текст: электронный.
3. Итоги внешнеэкономической деятельности Самарской области за 9 месяцев 2025 года: официальный сайт. - 2025. - URL: https://economy.samregion.ru/activity/vneshnie_svyazi/vneshneekonomicheskaya-deyatelnost/itogi-vneshneekonomicheskoy-deyatelnosti/itogi-vneshneekonomich171/ (дата обращения: 25.01.2026). - Текст: электронный.
4. Между строк: официальный сайт. - 2025. - URL: <https://mstrok.ru/news/sofpp-pomog-sverdlovskim-predpriyatiyam-v-nachale-goda-zaklyuchit-eksportnye-kontrakty-s> (дата обращения: 25.01.2026). - Текст: электронный.
5. РБК: официальный сайт. - 2025. - URL: <https://rt.rbc.ru/tatarstan/freenews/6977445b9a79475e3c20e1ba?utm> (дата обращения: 25.01.2026). - Текст: электронный.
6. Рейтинг регионов России по импортозависимости их специализаций НИУ ВШЭ: официальный сайт. - 2024. - URL: <https://issek.hse.ru/news/821904285.html?ysclid=m5uya82p27859201987> (дата обращения: 25.01.2026). - Текст: электронный.
7. Рейтинг РЭЦ: официальный сайт. - 2024. - URL: https://www.exportcenter.ru/press_center/rets-predstavil-reyting-rossiyskikh

[-regionov-po-effektivnosti-vnedreniya-regionalnogo-eksportnogo-st/?ysclid=m5wcp1koo846148799](#) (дата обращения: 25.01.2026). - Текст: электронный.

8. Россия: Статистика внешней торговли. По данным ФТС России: официальный сайт. - 2024. - URL: <https://ru-stat.su/date-Y2019-2021/RU36000/export/world> (дата обращения: 25.01.2026). - Текст: электронный.